# VURDERING AF KLAR GRÆNSEOVERSKRIDENDE INTERESSE

|  |
| --- |
| **Vejledning til skabelonen**  Formål:  Dette notat anvendes til vurdering af, om et indkøb af varer og tjenesteydelser under tærskelværdierne har klar grænseoverskridende interesse, jf. udbudslovens afsnit IV.  En kontrakt har klar grænseoverskridende interesse, hvis ordregiver konkret vurderer, at en virksomhed, som er etableret i en anden EU-medlemsstat, kan være interesseret i at byde på kontrakten. Udenlandske virksomheder, der har filialer i Danmark, indgår ikke i vurderingen.  Der er ingen nedre beløbsgrænse, dvs. vurderingen skal foretages selv ved meget små indkøb. Har kontrakten klar grænseoverskridende interesse, skal den annonceres på udbud.dk.  Vejledning til udfyldelse:   * Gule felter udfyldes * Grå felter/tekstbokse indeholder vejledningstekst   Al vejledningstekst, kommentarbokse, farver og skarpe parenteser om felterne slettes, inden dokumentet færdiggøres.  Opdateret d. 13. januar 2020. |

# VURDERINGEN VEDRØRER FØLGENDE INDKØB

|  |
| --- |
| Opgavens navn: [udfyldes]  Sagsnummer: [udfyldes] |

[Angiv ordregiver] har til brug for indkøb af [angiv kontraktens genstand] gennemført nærværende vurdering af, om indkøbet har klar grænseoverskridende interesse, jf. udbudslovens afsnit IV, og som følge deraf skal annonceres.

Der er truffet beslutning om, at [***vælg:*** *”*Indkøbet gennemføres på markedsmæssige vilkår iht. udbudslovens afsnit V, under overholdelse af de forvaltningsretlige principper, da indkøbet efter en samlet vurdering ikke har klar grænseoverskridende interesse*”, eller ”*Indkøbet efter en samlet vurdering har klar grænseoverskridende interesse, og som følge deraf skal annonceres, jf. udbudslovens afsnit IV*”*].

Der er i vurderingen lagt vægt på de nedenstående faktiske forhold. [*Indsæt en kort samlet beskrivelse af de forhold, der er indgået i vurderingen, og som samlet set taler for, at der er/ikke er klar grænseoverskridende interesse – fx:*  ”Det vurderes, at der ikke er nogen af nedenstående forhold, der taler for klar grænseoverskridende interesse” *eller* ”Det vurderes, at kontraktens værdi, varighed og geografiske forhold samlet set taler for, at der ikke er klar grænseoverskridende interesse, selv om kontraktens genstand på visse områder kan have grænseoverskridende interesse”].

# KONTRAKTENS GENSTAND

Fakta: [Angiv fakta om kontraktens genstand]

*Særligt for tjenesteydelser:*

*Kræver opgaven, at der kommunikeres på dansk i skrift og/eller tale?*

*Består opgaven i at udarbejde et dansksproget materiale, eller er det relevant for opgaven at stille krav om dansktalende personale, kan det være et element, der taler mod en grænseoverskridende interesse.*

*Kræver udførelsen af opgaven særlig viden om danske regler?*

*Kræver løsningen af opgaven, at tilbudsgiveren har en særlig viden om danske regler, kan det også være et element, der taler mod en grænseoverskridende interesse.*

*Særligt for varekøb:*

*Kræver varen særlig tilpasning eller service på det danske marked?*

Er der mange omkostninger forbundet med en særlig tilpasning eller service på det danske marked, kan det tale mod en grænseoverskridende interesse.

Kan varen nemt transporteres?

Er transportomkostningerne lave, fx på grund af varens antal eller størrelse, kan det tale for, at der er en grænseoverskridende interesse.

|  |
| --- |
| Overvejelser: [Angiv overvejelser vedrørende kontraktens genstand] |

# KONTRAKTENS ANSLÅEDE VÆRDI

Fakta: [Angiv fakta om kontraktens anslåede værdi]

*Hvad er opgavens forventede værdi eller maksimale pris?*

*Jo større værdi, jo større interesse må kontrakten antages at have for udenlandske virksomheder.*

|  |
| --- |
| Overvejelser: [Angiv overvejelser vedrørende kontraktens anslåede værdi] |

# MARKEDSFORHOLD

Fakta: [Angiv fakta om markedsforholdene]

*Hvordan er den nationale konkurrencesituation i den pågældende branche?*

*Er der få nationale virksomheder inden for et område, kan det betyde, at udenlandske virksomheder vil have større interesse i en opgave.*

*Har udenlandske virksomheder udvist interesse for eller løst lignende kontrakter i Danmark?*

*Er der erfaring med, at udenlandske tilbudsgivere tidligere har udvist interesse eller løst lignende opgaver i Danmark, kan det være et element, der taler for en grænseoverskridende interesse.*

|  |
| --- |
| Overvejelser: [Angiv overvejelser vedrørende markedsforholdene] |

# DET GEOGRAFISKE STED, HVOR KONTRAKTEN SKAL UDFØRES

Fakta: [Angiv fakta om det geografiske sted, hvor kontrakten skal udføres]

*Kræver opgaven fysisk tilstedeværelse i Danmark?*

*Kontrakter, der udføres tæt på grænsen til Tyskland eller Sverige, vil nemmere have grænseoverskridende interesse, end hvis kontrakten udføres fx i Nordjylland.*

*Hvis opgaven skal udføres et fast sted, eller opgaven kræver jævnlig fysisk tilstedeværelse i Danmark, kan det indgå i vurderingen, om en tilbudsgiver vil etablere sig i Danmark med henblik på at udføre opgaven, eller om eventuelle rejseomkostninger vil stå mål med opgavens værdi.*

|  |
| --- |
| Overvejelser: [Angiv overvejelser vedrørende det geografiske sted, hvor kontrakten skal udføres] |

# ANDRE RELEVANTE ELEMENTER

Fakta: [Angiv andre relevante elementer, fx kontraktens varighed]

*Fx kontraktens varighed*

*Varigheden af en kontrakt kan have betydning for udenlandske virksomheders interesse i at byde på en kontrakt. En udenlandsk virksomhed, der ikke i forvejen er etableret på det danske marked, vil have en større interesse i en kontrakt med en lang løbetid. En lang kontraktvarighed giver også bedre mulighed for at afskrive investeringer.*

|  |
| --- |
| Overvejelser: [Angiv overvejelser vedrørende andre relevante elementer] |